



الدبلومة الدولية في إدارة الأعمال

دبلوم التسويق والعلاقات العامة

Marketing & Public Relations



في دول العالم الحديث تنجح المشاريع التي تعتمد في خطة عملها على دراسة السوق واحتياجاته وآليات ضبط مواصفات وتحسين منتجاتها وبناء الخطة العلمية لشهر منتجاتها التجارية أو الخدمية ووسائل اقناع الجمهور بجودتها و أهمية التعامل معها، وهذا ما يدعى بإدارة التسويق.

ان دراسة التسويق الحديث هو ما يساعد المنظمات والمراكز الخدمية على الوصول الى قلب الجمهور وعقول الداعمين لاعمالهم وهو ما يساعد الشركات والمؤسسات التجارية على الاستحواذ على اكبر الحصص السوقية وان يكونوا المنتج الأفضل والاكثر الذي يرغب به المستهلك.

وتعتبر العلاقات العامة الصحيحة التي تبنيها الفعاليات مع الشركات الأخرى و العملاء والجهات المانحة هي السبيل لتطوير العمل ودعمه بشكل مستمر و دائم.

وهنا ندعوك

في **منظمة هيومات رستارت للعلوم** لتدرب معنا لاحتراف إدارة التسويق والعلاقات العامة وهو المرحلة الأولى في الدبلوم الدولي لإدارة الاعمال ، وتنطلق نحو القمة في الإنتاجية بخطوات استراتيجية مدروسة وبإشراف خبراء مختصين.

يقام البرنامج في مدينة مرسين السياحية

والتي تعتبر من أهم المدن السياحية في تركيا

والملطلة على البحر الأبيض المتوسط





عيادات البرنامج :

بحضورك هذا البرنامج تكون قد اتممت المرحلة الاولى من الدبلوم الدولي في ادارة الاعمال وتهل معنا لحضور المرحلة الثانية (ادارة الموارد البشرية والتخطيط الاستراتيجي) وتحصل بذلك على الدبلوم الدولي في ادارة الاعمال من الجامعة الاوربية للأعمال .

.1

احتراف إدارة التسويق وال العلاقات العامة وفق احدث المناهج العالمية

.2

المهارة في البحث والتخطيط والتنفيذ التسويقي لتلبية احتياجات الجمهور والوصول له وانشاء شبكة علاقات قوية مع العملاء والشركات والهيئات المانحة

.3

.4

شهادة دولية تؤهلك للعمل في اقسام التسويق والعلاقات العامة في المنظمات الدولية والشركات والمؤسسات

.5

إمكانية تمويل ودعم المشاريع التجارية لخريجي البرنامج بعد تقديم الدراسة الكافية

.6

تأمين قبول الدراسة الجامعية في أوروبا والولايات المتحدة الأمريكية

.7

مكتبة مراجع عالمية في التسويق وال العلاقات العامة ومنهاج فيليب كوتلر



أهم المحاور

ضمن البرنامج :

- المفاهيم الجوهرية للتسويق و أهميتها لأشعار اعمالك الخدمية والتجارية
- البحث التسويقي وتقنيات تجزئة السوق وتحديد المستهدفين
- وضع الخطة التسويقية والاتصالات التسويقية المتكاملة
- القاعدة الاساسية في تنمية المبيعات
- مفهوم العلاقات العامة و مواصفات مسؤول العلاقات العامة
- التعامل مع الجمهور و بناء العلاقات مع الشركات والمنظمات
- تطبيقات عملية وانموذج نجاحات عالمية في التسويق و العلاقات العامة

أهداف البرنامج :



الفهم الأمثل لاحتياجات السوق و وضع خطة العمل والانتاج بطريقة علمية تساعد في تحقيق افضل النتائج.



إعداد كوادر متميزة في مجال التسويق والعلاقات العامة

كيفية إعداد خطة تسويقية فعالة

كيفية زيادة القدرة على إيجاد العملاء المحتملين وإقناعهم

العمل على رفع الكفاءة في إتمام عمليات البيع

تفعيل دور العلاقات العامة في المنظمات في ظل الظروف المتغيرة

كيفية زيادة دخل المنشأة عن طريق الاستثمار الصدح للعلاقات العامة وأسس التسويق



أيام تدريبية

بنظام اليوم التدريبي الكامل

5

مدة البرنامج :



رسوم التسجيل في البرنامج

\$ 425

برسوم مدعومة
باعتماد الجامعة الأوروبية

\$ 275

برسوم مدعومة
باعتماد منظمة هيومان رستارت

لمزيد من المعلومات والتفاصيل

Facebook.com / humanrestart  E-mail: info@humanrestart.org  Tel: 0531 626 10 26

International Human REstart Organization



NGO: 650170



1464



TC: 41045